

برخی کسب و کارها نه تنها اشباع نمی شوند بلکه هر روز بر تقاضای مردم از آن ها افزوده می شود؛ خودرو یکی از این حوزه هاست؛ از سویی تعداد خانوارهای دارای خودرو هر روز افزایش می یابد و از سوی دیگر تمایل جوانان برای ورود به کسب و کارهای این حوزه کمتر می شود؛ این یعنی یک بازار جذاب برای ایجاد یک کسب و کار.

## تجربیات گذشته

تجربیات خود را با ما در میان بگذارید

هفته قبل جزئیاتی در مورد کسب و کار تهیه غذا و آشپزخانه در صفحه کسب و کار معرفی کردیم و دیدیم که ورود به این کار حدود ۱۰۰ میلیون تومان سرمایه نیاز دارد. برای ایجاد مزیت نیر ایده های مختلفی ارائه شد. علاوه بر آن، طی هفته های گذشته نیز ایده های مختلفی در حوزه مواد غذایی و البته تولید غذا مطرح شد. با این حال باز هم درخواست هایی جهت کار در این حوزه از سوی مخاطبان مطرح شده است. مثلا یکی از مخاطبان به ما گفته است: در مورد راه اندازی کارگاه تولید مواد غذایی می خواستم راهنمایی کنید. در مورد کارگاه کوچک تولید مربا، چه مرحله ای باید طی بشه؟ صدور مجوز اداره بهداشت چه شرایطی داره؟

طی هفته های آینده، مجددا گزارش هایی در این باره ارائه خواهیم کرد اما هفته آینده جهت حفظ تنوع ایده ها، ایده های دیگری مطرح خواهد شد. یکی دیگر از مخاطبان گفته است: من علاقه فراوان به دامداری و دام دارم میشه راهنمایی فرمایید. منما معلم هستم و تا ۱۸ ماه دیگه باز نشسته می شوم. کار های تولیدات کم هزینه دارید بفرستید.

## ایده های آینده

هفته بعد چند شغل عجیب و غریب معرفی خواهیم کرد؛ شغل هایی که ممکن است تا به حال اصلا سراغ آن نشده باشید. این ایده ها ممکن است برای مخاطبانی که خواستار معرفی کسب و کارهای ارزان در حوزه دام بودند، مفید باشد.

فعالان حوزه های مختلفی می توانند نظرات و تجربیات خود را برای ما بفرستند. همچنین می توانید نظرات خود را در باره ایده این هفته مطرح کرده و پیشنهاد های کسب و کاری خود را برای ما ارسال کنید. به این منظور و جهت عضویت در کانال ایده های کسب و کار از شماره ۰۹۰۳۵۱۸۷۲۴۵ در تلگرام استفاده کنید.

## ایده هایی برای یک استارت آپ خودرویی

### ۱. مشاوره از راه دور عیب یابی اولیه و چک سیستم ها

خانواده ای را تصور کنید که وسط جاده یا روستایی دور، به خاطر خرابی خودرو گرفتار شده اند و فرصت کافی یا توان مالی برای استفاده از امداد خودرو هم ندارند. اولین کاری که افراد در این مواقع انجام می دهند، تماس گرفتن با آشنایان فنی یا تعمیر کاران آشناست. اما اگر چنین افرادی در دسترس نباشند چه؟ وصل کردن تعمیر کاران حرفه ای به افرادی که دچار چنین مشکلی شده اند می تواند محور یک کسب و کار باشد. معمولا بسیاری از مشکلات تکراری است و فرد می تواند به کمک مشاوره تلفنی این مشکلات تکراری را حل کند و از مخصصه هایی بابد.

### ۲. مشاوره خرید خودرویی دست دوم

اگر چه کسب و کارهای سنتی حوزه خودرو جذاب و آینده دارند اما ناآرانه های این حوزه جذاب ترند! اگر به واسطه تخصصات و تجربیات خود، خودروشناسی حرفه ای هستید، یک سامانه یا اپلیکیشن را ببندازید و به مردم در مورد خرید خودروی دست دوم مشاوره دهید. در مورد خودروهای مختلف یک چک-لیست به مردم بدهید که موقع خرید به آن دقت کنند. همزمان می توانید در فضای وب یا تلگرام، یک بستر تجمیع تجربیات (مثل فروم ها) فراهم کنید و چند کارشناس هم به کار خود اضافه کنید. درآمذزایی طرح هم می تواند از محل حق عضویت، حق مشاوره و حتی تبلیغات باشد.

### ۳. سامانه ای برای پارک دوپل

راننده های حرفه ای مشکلی برای انجام انواع پارک حتی در خیابان های شلوغ و فضاهای کم ندارند. اما آنها که روزانه فقط چند دقیقه رانندگی می کنند، به ندرت مهارت کافی را برای این کار کسب می کنند. ایده نصب دوربین عقب برای کمک به پارک هنوز به نحوی قابل قبول پیاده سازی نشده است. اگر بتوانید با استفاده از تجهیزات دوربین های ازان قیمت این سیستم را پیاده کنید مشتریان بسیاری خواهید داشت. مخصوصا با گسترش استفاده از گوشی های هوشمند، امکان تدارک ازان قیمت سیستم دوربین عقب راحت تر از قبل است. شاید حتی بتوان بدون دوربین و با استفاده از دو گوشی این کار را انجام داد.

### ۴. خودروهای اینترنتی

امروزه در دنیا استارت آپ های بسیاری در حوزه اینترنت اشیا به موضوع هوشمندسازی خودروها متتمر کرده اند؛ برخی بر پایه اینترنت و تجهیزات نرم افزاری به کار بر کمک می کنند تا ساده تر از قبل به عیب یابی و تعمیر و نگهداری خودرویش بپردازد. برخی نیز در مدیریت حرکت و کنترل سیستم به کمک راننده می آیند. حوزه ایمنی نیز بسیار پر طرفدار است. اتصال خودرو به تجهیزات ایمنی اینترنتی قطعا بیشتر از سایر حوزه ها طرفدار دارد. شاید شما بتوانید با مطالعه استارت آپ های خارجی شکل گرفته در این حوزه، یک استارت آپ بومی آینده دار طراحی کنید.

# ۴+۴ کسب و کار خودرویی آینده دار

| غیانی   |  |
|---|--|
| <div><span>h.habibi@khorasannews.com</span></div> |  |

و تیزهوشان و... جای همه این موضوعات را گرفته است. امروز در کسب و کار، ۴ ایده کسب و کار خودرویی معمولی را معرفی می کنیم تا نوجوانان و جوانان آشنایی اولیه ای برای انتخاب بهتر در مورد آینده داشته باشند. همچنین ۴ ایده نوآورانه و استارت آپی در این حوزه را هم معرفی خواهیم کرد؛ ایده هایی که توسط همه قابل پیاده سازی نیست؛ بلکه آن هایی که تجربه شاگردی و کار فنی دارند، به شکل موفقیت آمیزی آن را توسعه خواهند داد.

### ۴. اتاق سازی و یخچال سازی

برای آنها که از فرزوار و دریل نمی ترسند!

کارگاه های اتاق سازی پر است از ورق های مختلف آهنی و گالوانیزه و ساندویچ-پنل، دستگاه های خم و پرچ، اره های خطرناک و روکار و دریل و فرز و البته تجهیزات جوش و رنگ آمیزی. اگر عاشق نقشه کشی و برش و ساخت و ساز هستید، ساخت انواع اتاق برای وانت ها و کامیون ها و همچنین ساخت اتاق یخچالی برای وسایل حمل مواد غذایی، کسب و کاری آینده دار و پررونق برای شما خواهد بود. شما می توانید بعد از فراگرفتن مهارت های لازم، یک کارگاه ۱۰ یا ۲۰ متری در حاشیه شهر دست و پا کنید و با ساخت ماهانه ۵ تا ۱۰ اتاق در آمد چند میلیونی کسب کنید. مثلا یک اتاق یخچالی برای نصب روی وانت، طی یک هفته بسازید و حدود ۵ میلیون تومان بفروشید؛ درآمذی خودرو باید به کاتالوگ های وابسته های راهنمایی ارائه توجه به نیاز روزافزون به خدمات حمل انواع مواد غذایی و رشد شرکت های توزیع، این حرفه نیز در آینده پررونق تر از امروز خواهد بود.



### ۳. برق کار خودرو

برای آنها که سیم کشی های پیچیده گیجشان نمی کند!

همانند عیب یابی مکانیکی، برق کار هم باید شناخت مناسبی از اجزا و سیستم های مکانیکی و مخصوصا برقی خودرو داشته باشد. علاوه بر آن باید کار با تجهیزات کامپیوتری تشخیص عیوب، دیباگ و نرم افزارهای مربوطه را آموخته باشد. برای هر رسمی هم استخدام شوید. یک مکانیک حرفه ای امروزی باید علاوه بر هوش و شناخت دقیق اجزا، شناخت اولیه ای هم از سیستم برقی خودرو داشته باشد تا بتواند مشتری را راهنمایی کند. در برخی کشورها در آمد یک مکانیسین برق خودرو تا ۵ هزار دلار در سال هم می رسد؛ یعنی بیش از ۱۵ میلیون تومان در ماه. اگر فنی هستید و سیم پیچی های پیچیده گیجتان نمی کند، از همین امروز یک برنامه بلندمدت بریزید و با شاگردی یا انتخاب رشته تحصیلی مناسب، به این حوزه وارد شوید. حرفه ای ها علاوه بر فرصت استخدام در نمایندگی ها، می توانند در کارخانه های خودرو سازی نیز استخدام شوند یا اینکه به عنوان مدرس دوره های فنی، درآمدهای جانبی کسب کنند.

سرش اینقدر شلوغ که دیگه کار قبول نمی کنه؛ ولی مشتری اصرار میکنه: "هر جا برم همین طوره؛ کسای که کار بلدن همیشه سرشون شلوغه، به تازه کارها هم که نمیشه اعتماد کرد". این تصویری خرد از وضعیت کسب و کارهای خدمات فنی خودروست. البته شرایط کلان هم همین وضعیت را اثبات می کند؛ تعداد خودروها و خانواده های صاحب خودرو هر روز بیشتر و تقاضا برای خدمات خودرویی هم بیشتر می شود. با این حال



### ۱. نصب دزدگیر و سیستم صوتی

برای آنها که عاشق برق اندو گریزان از روغن و گریس!

برای راه اندازی یک واحد عرضه خدمات جانبی ایمنی و صوتی اول باید سراغ اتحادیه بروید و بعد از گذراندن استعلامات و مهارت سنجی های مختلف، انتخاب مکان و تأیید آن توسط کارشناسان-طبق گفته عضو هیئت مدیران اتحادیه مشهدین فرایند مجموعه حدود یک میلیون تومانی هزینه دارد- کار خود را شروع کنید. حتما باید آشنایی با سیستم برق خودرو، باتری و... داشته باشید. توانایی و تجهیزات لازم برای نصب انواع دزدگیر و سیستم صوتی از ۲۰۰ هزار تومان تا ۱۰ میلیون تومان داشته باشید تا بتوانید به انواع مشتری ها خدمات بدهید. اگر خواستید با سرمایه اولیه کم-حدود ۵ میلیون تومان- شروع کنید، فقط ابزار آلات ضروری و برخی انواع ساده امارایج در دگیر و لوازم صوتی را در مغازه نگه دارید اما از تباطات کافی و برای تهیه سریع هر نوع جنس دیگری را برقرار کنید. سرمایه شما در این کار، تجربه و مهارتی است که آموخته اید و اعتباری که به واسطه کار خوب کسب می کنید. در آمد شما وابسته به مقدار این سرمایه هاست.



تور گروهی ۶ روزه جمعه ها روز سه شنبه ها و چهارشنبه ها  
**شمال**  
 تهران - مشهد - اصفهان - شیراز - کیش - ماکو  
 شماره تماس: ۰۹۱۵۸۹۵۲۷۴۳

تور گروهی ۶ روزه جمعه ها روز سه شنبه ها و چهارشنبه ها  
**کیش قشم**  
 تهران - مشهد - اصفهان - شیراز - کیش - ماکو  
 شماره تماس: ۰۹۱۵۸۹۵۲۷۴۳

تور گروهی ۶ روزه جمعه ها روز سه شنبه ها و چهارشنبه ها  
**کیش قشم**  
 تهران - مشهد - اصفهان - شیراز - کیش - ماکو  
 شماره تماس: ۰۹۱۵۸۹۵۲۷۴۳

تور گروهی ۶ روزه جمعه ها روز سه شنبه ها و چهارشنبه ها  
**کیش قشم**  
 تهران - مشهد - اصفهان - شیراز - کیش - ماکو  
 شماره تماس: ۰۹۱۵۸۹۵۲۷۴۳

تور گروهی ۶ روزه جمعه ها روز سه شنبه ها و چهارشنبه ها  
**کیش قشم**  
 تهران - مشهد - اصفهان - شیراز - کیش - ماکو  
 شماره تماس: ۰۹۱۵۸۹۵۲۷۴۳

تور گروهی ۶ روزه جمعه ها روز سه شنبه ها و چهارشنبه ها  
**کیش قشم**  
 تهران - مشهد - اصفهان - شیراز - کیش - ماکو  
 شماره تماس: ۰۹۱۵۸۹۵۲۷۴۳

مسافر آرزو میاتان باشید با خدمات ویژه داریوش مارا بمرای کنید  
 بر گزار کننده تور های خارجی و داخلی کلبه بازنستان و مستر بگرا تاین اجناسی بدون چک و کسر از حقوق  
 شرکت جهانگردی داریوش  
 آدرس: خیابان چلویی ۱۱ شماره ۸۵  
 ۰۵۱-۳۷۶ ۷۶ ۷۶ ۱  
 ۰۹۱۵ ۴۰ ۴۰ ۱۱۸

تور گروهی ۶ روزه جمعه ها روز سه شنبه ها و چهارشنبه ها  
**کیش قشم**  
 تهران - مشهد - اصفهان - شیراز - کیش - ماکو  
 شماره تماس: ۰۹۱۵۸۹۵۲۷۴۳

تور گروهی ۶ روزه جمعه ها روز سه شنبه ها و چهارشنبه ها  
**کیش قشم**  
 تهران - مشهد - اصفهان - شیراز - کیش - ماکو  
 شماره تماس: ۰۹۱۵۸۹۵۲۷۴۳

تور گروهی ۶ روزه جمعه ها روز سه شنبه ها و چهارشنبه ها  
**کیش قشم**  
 تهران - مشهد - اصفهان - شیراز - کیش - ماکو  
 شماره تماس: ۰۹۱۵۸۹۵۲۷۴۳

تور گروهی ۶ روزه جمعه ها روز سه شنبه ها و چهارشنبه ها  
**کیش قشم**  
 تهران - مشهد - اصفهان - شیراز - کیش - ماکو  
 شماره تماس: ۰۹۱۵۸۹۵۲۷۴۳

ویزای شنگن خود را از ما بخواهید  
 بیتا  
 مشهد، بلوار هاشمیه، بین هاشمیه ۱۲ و ۱۴  
 BitasElr • AzhansBita  
 05138704070  
 www.BITASEIR.com

ارمنستان  
 ویژه تاریخ رفت ۱۹ مرداد ماه  
 هتل ۴ ستاره / ۴ شب و ۵ روز / ۴ شب ایروان  
 ۳ گشت شهری / صبحانه، ناهار، شام / لیدر / سیمکارت  
 کیش سیر  
 ۰۵۱-۳۱۴۴۵ ۰۹۱۵۸۹۵۲۷۴۳

تور گروهی ۶ روزه جمعه ها روز سه شنبه ها و چهارشنبه ها  
**کیش قشم**  
 تهران - مشهد - اصفهان - شیراز - کیش - ماکو  
 شماره تماس: ۰۹۱۵۸۹۵۲۷۴۳

تور گروهی ۶ روزه جمعه ها روز سه شنبه ها و چهارشنبه ها  
**کیش قشم**  
 تهران - مشهد - اصفهان - شیراز - کیش - ماکو  
 شماره تماس: ۰۹۱۵۸۹۵۲۷۴۳

تور گروهی ۶ روزه جمعه ها روز سه شنبه ها و چهارشنبه ها  
**کیش قشم**  
 تهران - مشهد - اصفهان - شیراز - کیش - ماکو  
 شماره تماس: ۰۹۱۵۸۹۵۲۷۴۳

تور گروهی ۶ روزه جمعه ها روز سه شنبه ها و چهارشنبه ها  
**کیش قشم**  
 تهران - مشهد - اصفهان - شیراز - کیش - ماکو  
 شماره تماس: ۰۹۱۵۸۹۵۲۷۴۳

اقامت در بهترین هتل های لوکس  
**روسیه**  
 مسکو + سنت پترزبورگ  
 ۳ شهر دیگر  
 با شرکت حماسه ساز ملبورن  
 خداداد عزیزی  
 آسپرواز  
 ۰۵۱-۳۸۴۰۱۶۴۴  
 ۰۵۱-۳۷۶۶۳۰۸۰  
 ۰۵۱-۳۱۴۴۱

تور گروهی ۶ روزه جمعه ها روز سه شنبه ها و چهارشنبه ها  
**کیش قشم**  
 تهران - مشهد - اصفهان - شیراز - کیش - ماکو  
 شماره تماس: ۰۹۱۵۸۹۵۲۷۴۳