خراسان روزنامه صبح ایران
یک‌شنبه ۲۲ مرداد ۱۳۹۶ . ۲۰ ذی‌القعده ۱۴۳۸ . شماره ۱۹۶۰۷

کسب و کار

این هفته ایده‌هایی در حوزه پرورش انواع دام و حیوانات معرفی خواهیم کرد. حتما ذهنتان سراغ گوسفند و گاو و مرغ می‌رود! اما امروزه، پرورش حیوانات به این حوزه‌ها محدود نمی‌شود. برخی مخاطبان که در تماس با ما خواستار معرفی ایده‌هایی در حوزه پرورش دام شده بودند، می‌توانند ایده‌های امروز را بخوانند و نظر خود را برای ما بفرستند.

ایده‌های کسب و کار در حوزه دام و پرورش انواع حیوانات

جانوران پول‌ساز!

گروه اقتصاد
h.habibi@khorasannews.com

"یک مزرعه ۳-۲ هکتاری در همین حاشیه شهر یا روستای پدری‌ام دست و پا می‌کنم، اتاقی دنج در گوشه‌ای از آن برای اقامت موقت می‌سازم، چند راس گاو و گوسفند و مرغ هم می‌خرم و برای هر کدام یک آغل در گوشه مزرعه می‌سازم، یک انبار بزرگ پر از انواع آذوقه هم در کنار آن. مزرعه را اختصاص می‌دهم به کاشت علوفه و دور تا دورش را هم آفتابگردان می‌کارم و چند متری را هم انواع سبزیجات برای مصرف خودم می‌کارم! چند نهال زردآلو و گیلاس در یک گوشه‌اش می‌کارم و رشدشان را به نظاره می‌نشینم. هم تفریح است هم یک درآمد جانبی خوب".

هنوز رویا پردازی پدر برای روزهای بازنشستگی‌اش تمام نشده که پسر جوانش می‌گوید: پدرجان، به نظرم کار و تفریح را نمی‌توان یک جا داشت؛ اگر می‌خواهید گوسفند یا گاو پرورش دهید باید حرفه‌ای وارد و بر یک حوزه متمرکز شوید تا بتوانید با دامداری‌ها و شرکت‌های کشت و صنعت بزرگ رقابت کنید. علاوه بر آن ممکن است وقوع یک آفت در مزرعه یا یک بیماری در دام‌ها به یکباره همه سرمایه‌گذاری‌ها را دود کند. پدر با نگاهی سنگین به پسرش می‌گوید: تو هم بیا کنار من حرفه‌ای و "تخصصی" کار کن؛ من حوصله رقابت ندارم، می‌خواهم که مفید باشم و از دیدن رشد و بلوغ موجودات زنده لذت ببرم. پسر می‌گوید قبول، اما به این شرط که دام‌هایی که من می‌گویم پرورش دهیم، چرا برویم سراغ گاو و گوسفند که مجبور باشیم با چندین شرکت بزرگ رقابت کنیم؟! نگاه پدر سنگین‌تر و منتظر شنیدن ایده‌های پسر برای مزرعه‌رویایی دوره بازنشستگی می‌شود و پسر ایده‌ها و برخی حساب و کتاب‌هایش را توضیح می‌دهد:

مزرعه را پر کنیم از بره‌های پرواری!

فرض کنید ۵۰ راس بره ۴-۳ ماهه بخریم با وزن ۱۵ تا ۲۰ کیلو که باید برای هر کدام بیش از ۲۵۰ هزار تومان بپردازیم؛ یعنی ۱۲/۵ میلیون تومان فقط این جا. البته الان برای خرید بره کمی دیر شده چرا که معمولا اوایل تابستان دوره شیرخواری بره‌ها تمام می‌شود و دامداران آن‌ها را راهی بازار می‌کنند. به هر حال باید ۶-۵ ماه از این حیوانات نگهداری کنیم که هزینه علوفه و نگهداری هر کدام حداقل ۱۰۰ هزار تومان است تا بتوانیم در ۱۰ ماهگی به عنوان پروار راهی بازار کنیم. هزینه‌های مزرعه و آب و ... هم به کنار. اگر همه چیز خوب پیش برود و وزن هر بره ۵۰ تا ۶۰ کیلو شود می‌توانیم امیدوار باشیم که بره‌ها را هر کدام ۶۰۰ تا ۸۰۰ هزار تومان بفروشیم و سود ۷۰-۶۰ درصدی کسب کنیم. البته با این سود باید چند سالی کار کنیم تا فقط هزینه خرید زمین و ساختمان‌های ساخته شده به جیب برگردد. ضمن این که اگر تلفات داشته باشیم ممکن است همه سود کار از دست برود. پدر می‌گوید به هر حال این کار خوب است و تلفات در هر کاری ممکن است پیش بیاید. علاوه بر این که الان قیمت گوشت خیلی بالاست و وجود رقیب در بازار هم اصلا مشکلی ایجاد نمی‌کند. هم اکنون کشور ما مجبور به واردات گوشت از کشورهای مختلف شده تا بازار را تنظیم کند پس رقابت با شرکت‌ها مطرح نیست چرا که خلاء عرضه داریم. همچنین می‌توانیم به جای خرید بره، با نگهداری از بره‌های ماده، تولید مثل را هم خودمان انجام دهیم تا کار به صرفه‌تر و از ظرفیت مزرعه در همه سال استفاده شود. پسر که در مخمصه خودساخته گیر افتاده صادقانه می‌گوید: پدرجان این کارها را همه می‌کنند، دوست دارم خاص باشیم!

و چرا در مزرعه هیچ کسی قاطر نیست؟!

پسر که جست و جو و پرس و جوهای زیادی کرده است ادامه می‌دهد: الاغ بسیار سخت جان‌تر از حیوانات دیگر است. خواص و فواید بسیاری هم دارد و میزان تولید و عرضه آن هم کمتر است! هر کیلو شیر الاغ بیش از ۳۰ هزار تومان - ۲۰ برابر شیر گاو - به فروش می‌رسد. طبق بررسی‌های من اگر ۳۰ تا ۴۰ الاغ شیرده به قیمت ۴۰ تا ۵۰ میلیون تومان بخریم، روزانه ۳۰ تا ۴۰ کیلوگرم شیر خواهد داد، یعنی درآمد روزانه حدود یک میلیون تومان! البته درست است که این درآمد در همه سال وجود ندارد اما قابل توجه است. نگاه سنگین پدر تبدیل شد به نگاه عاقل اندر سفیه! پسرجان آخر چه کسی شیر الاغ می‌خورد؟ پسر پیروزمندانه توضیح می‌دهد: پدرجان من تحقیق کردم؛ اخبار ۲۰:۳۰ چند وقت پیش از پزشک‌ها گزارش گرفته بود. آن‌ها می‌گفتند که برای بیماران مبتلا به یبوست، آسم و ... شیر اسب و الاغ تجویز می‌کنند. البته شیر اسب و الاغ مکروه است و به همین دلیل کمتر استفاده می‌شود اما در مورد بیماری‌ها و همچنین در کشورهای مختلف دنیا طرفداران بسیاری دارد؛ هم شیر و هم پنیر آن. ضمن این که اگر به احتمال کم خواست تلف شود، پوست آن نیز مشتریان بسیاری دارد. حتی فضولات این حیوان نجیب(!) هم خواص درمانی دارد؛ از جمله عنبرنسا که خواص مختلفش بر کسی پوشیده نیست. همچنین این روزها الاغ سواری در مراکز گردشگری رو به گسترش است و می‌توان کره‌ها را بعد از پرورش فروخت. پسر که تغییر نگاه پدر را ناشی از توضیحات دقیق خودش می‌داند با جسارت شعر سهراب سپهری را هم تحریف می‌کند و می‌خواند:

من نمی‌دانم که چرا می‌گویند گوسفند حیوان نجیبی است
کبوتر زیباست؟
و چرا در مزرعه هیچ کسی قاطر نیست!؟

مزرعه‌ای برای قورباغه و زالو و کروکودیل و تمساح!

اما نگاه پدر سنگین است و حاضر نیست زیر بار چنین طرح‌هایی برود. پسر از یک تاکتیک قدیمی یعنی "تغییر نقطه مرجع ذهنی" استفاده می‌کند. چند ایده بسیار عجیب و غریب دیگر هم که در جست و جوهایش دیده است، مطرح می‌کند تا در کنار آن‌ها پرورش الاغ دیگر چندان خاص و عجیب نباشد: ببینید پدرجان حتی می‌توانیم در مزرعه قورباغه پرورش دهیم. کافی است مزرعه را در نواحی گرم و مرطوب انتخاب کنیم؛ پشه هم که برای تغذیه این حیوان کم توقع کم نیست. راه صادرات هم که باز است؛ گوشت و چرم حیوان در دنیا خواهان زیادی دارد. طبق برخی آمار کشور آمریکا سالانه ۱۵۰۰ تن گوشت قورباغه وارد می‌کند! هر کیلو گوشت آن هم ظاهرا ۲۵ تا ۳۰ دلار قیمت دارد. کار صادرات هم که این روزها چندان سخت نیست، کافی است با یک شرکت در ترکیه یا دیگر کشورهای همسایه ارتباط بگیریم. نگاه پدر حالا علاوه بر سنگینی، غضب خاصی هم در خود دارد. پسر که معنای نگاه‌های پدر را خوب می‌شناسد، موضوع قورباغه را همین جا تمام می‌کند: اگر یک مزرعه و تالاب خوب پیدا کنیم می‌توانیم در یک گوشه دیگرش زالو هم پرورش دهیم. در مورد زالو که دیگر حرف و حدیثی نیست و مصارف بسیاری در داخل و خارج کشور دارد. هر زالو ۱۵۰۰ تا ۲ هزار تومان فروش می‌رود. فقط باید مجوزهای کافی را بگیریم تا دسترسی به خون پستانداران برای تغذیه حیوان راحت باشد. حتی برخی درون یک وان در منزل هم به پرورش زالو می‌پردازند. پدرجان با این ایده‌ها حتی می‌توان در گوشه‌ای کروکودیل و تمساح هم پرورش داد و مزرعه را تبدیل به یک مرکز گردشگری کرد! و نتایج جست و جوهای اینترنتی‌اش را درباره پرورش تمساح و کروکودیل به پدر نشان می‌دهد.

مزرعه گردشگری با خرگوش و تشی و گربه!

پسر که فکر می‌کند می‌تواند با ایده مزرعه گردشگری، پدر را برای پرورش هر حیوانی قانع کند، ادامه می‌دهد: اگر مزرعه در یک مسیر گردشگری خوب باشد می‌توان حیوانات بسیار دیگری هم در آن پرورش داد. مثلا تشی و خارپشت یا خرگوش‌های زیبا یا حتی گربه. اگر هر گوشه‌ای از مزرعه را به یکی از این حیوانات اختصاص دهیم علاوه بر درآمدزایی از محل فروش آن‌ها، از محل گردشگری هم می‌توانیم درآمد کسب کنیم. آیا این مزرعه از یک مزرعه پرورش گوسفند بهتر نیست؟ پدر نگاهش را از پسر برداشته و روزنامه می‌خواند. از قضا در صفحه‌ای که مربوط به کسب و کار است یک جمله طلایی می‌یابد:

پرورش هر حیوان، ریزه کاری‌ها و نکات خاصی دارد که باید به آن توجه کرد. پرورش ناآگاهانه حیوانات ممکن است باعث انتقال بیماری به شما یا شیوع بیماری واگیردار در مزرعه شود و سرمایه شما را بر باد بدهد. مزرعه پرورش دام خود را با تمرکز بر یک یا دو حیوان و بعد از مطالعه کافی و تهیه طرح تجاری دقیق دایر کنید

بنابراین با پرورش گوسفند شروع می‌کنیم تا من در مورد ایده‌های عجیب و غریب پیشنهادی، بیشتر تحقیق کنم!

تجربیات گذشته

تجربیات خود را با ما در میان بگذارید

هفته قبل درباره برخی کسب و کارهای معمولی و نوآورانه حوزه خودرو صحبت کردیم. محمد که دانشجوی مهندسی است می‌گوید که مدتی است ایده طراحی دوربین عقب برای کمک به پارک خودروها را در ذهن دارد. می‌گوید طراحی و پیاده سازی آن کاری ندارد و هزینه آن هم چندان زیاد نخواهد بود اما کار فروش سخت است. به نظر او باید ایده را به خودروسازی‌ها فروخت تا آن‌ها به عنوان یک آپشن روی خودروها قرار دهند. او البته ناامیدانه می‌گوید که خودروسازها علاقه‌ای به این گونه کارها ندارند. شاید بهترین کار برای محمد این باشد که طرحش را پخته‌تر کرده و با جمع کردن یک تیم حرفه‌ای، استارت‌آپش را در نمایشگاه‌ها و رویدادهای مختلف ارائه کند تا با پیدا کردن یک سرمایه‌گذار، راحت‌تر بتواند کار عرضه و فروش را پیش ببرد. شما می‌توانید سوالات و ایده‌های خود درباره کسب و کارهای این هفته و هفته‌های پیشین را برای "کسب و کار" بفرستید.

ایده‌های آینده

به خوشمزگی نان بربری گرم و مربا!

برخی مخاطبان درباره نحوه راه اندازی کارگاه تولید مربا و مجوزهای لازم سوال کرده‌اند. هفته بعد در رابطه با این ایده گزارشی تهیه خواهیم کرد و به سوالات پاسخ خواهیم داد. شما هم اگر تجربه یا ایده‌ای در این حوزه دارید برای استفاده مخاطبان بفرستید. علاوه بر آن با توجه به "تب راه اندازی نانوایی" که این روزها شهر را گرفته، نکاتی ارائه خواهیم کرد. کم و کیف اقتصادی راه اندازی نانوایی و راه اندازی مجتمع‌های نان و کلوچه، موضوعاتی است که هفته بعد بیشتر در مورد آن صحبت خواهیم کرد.

فعالان حوزه‌های مختلف می‌توانند نظرات و تجربیات خود را برای ما بفرستند. همچنین می‌توانید نظرات خود را درباره ایده این هفته مطرح کرده و پیشنهادهای کسب و کاری خود را برای ما ارسال کنید. به این منظور و جهت عضویت در کانال ایده‌های کسب و کار از شماره ۰۹۰۳۵۱۸۶۷۴۵ در تلگرام استفاده کنید.