

نمایش پاهای خانم هزار تا ۶ اردیبهشت

هنرمندان معلول تئاتر پاهای خانم هزار را ، نیازمند حمایت مادی و معنوی مسئولین و خیرین هستند



قم- مهدی خجستیگ ، با اشاره به نمایش پاهای خانم هزار یا اظهار کرد: ۹۰ درصد تبسم این نمایش معلولان بهزیستی هستند و گروه و سال ۹۲ با هدف توانمندسازی این افراد ایجاد شد و ابتدا با افراد دارای معلولیت جسمی حرکتی شروع کردیم و سپس افراد ناشنوا نیز به گروه اضافه شدند.

وی خاطرنشان کرد در جشنواره منطقه ای تئاتر معلولان و یک دوره جشنواره بین المللی تئاتر همان شرکت داشتیم که از نظر حضور معلولان بی سابقه بوده است. کارگردان نمایش پاهای خانم هزار با ضمن ایراد ناراحتی از نبود همکاری‌ها در قم گفت: تاکنون استقبال در همه شهرها از جمله تهران، ساری و چالوس خوب بوده و در آینده در شهرکرد نیز برای اجرای عموم می‌رود که تبلیغات خوبی انجام شده است. وی از اجرای نمایش پاهای خانم هزار با تا ۶ اردیبهشت ماه خبر داد و افزود: بنا بود تا ۲۶ اردیبهشت ماه در قم اجرا باشد ولی انتظار برآورده نشد. اگر استقبال خوب شود و مراکز همکاری کنند احتمال دارد یک هفته بعد از شهرکرد نیز در قم اجرا داشته باشیم. خجستیگ خاطر نشان کرد: پیش از اجرای نمایش باید اطلاع‌رسانی قوی انجام شود تا از ظرفیت نامشاعر استفاده شود ولی همکاری لازم

در زمینه نصب بنر و اطلاع رسانی در زمینه نمایش صورت نگرفت و این عنوان کرد: تاش می‌شود با انرژی مضامین به این امر نگاه شود زیرا هدف است که به سمت کار حرفه‌ای پیش روی کارگردان نمایش پاهای خانم هزار با اشاره به داستان نمایش گفت: موضوع نمایش داستان خانم هزار پایی است که از پاهای خود خسته شده و از شهر خارج و با گرمی رو به روی می‌شود که پایی نثار ولی موفق است و در ادامه با همکاری پاهای و گرم از سیل جلوگیری می‌کنند و با بیان اینکه در نگاه نخست جامعه هدف ما معلولان بودند گفت: ممکن است معلولان با افراد سالم تفاوت‌هایی در ظاهر داشته باشند ولی این تفاوت‌های ظاهری ملاک معلولیت نیست و نمی‌توان بیان کرد در ظاهر دارای نقص هستند زیرا بسیاری افراد معلول روی ویلچر موفقی هستند و فعالیت‌های عالی انجام می‌دهند. کارگردان نمایش پاهای خانم هزار با یادآور شد: این گروه نخستین گروهی بود که روی تریلی جدید سیلر کانون پرورش فکری کودکان و نوجوانان در روستاهای استان قم اجرای نمایش داشته است. وی عنوان کرد: نا جایی بابایی نویسنده این نمایش است و از جمله عوامل این نمایش حسن نوری، حمزه قباالی و خاتما زارعی و خشمه هستند و حامد چهلپخش بخش موسیقی نمایش را به عهده داشت. خجستیگ یادآور شد: علیرضا نامدار و علی اصغر تقی‌پور، سیدشاه موسوی، سمانه دلیر، مهدی سوری، الهه اکبری، مرضیه کریمی و سمیه شیری به عنوان بازیگران نمایش نقش آفرینی کردند. نمایش پاهای خانم هزار با تا ۶ اردیبهشت ماه در خانه نمایش واقع در بلوار غدیر، کوی بیمارستان امام رضا فرعی اول، سمت چپ اجرا می‌شود.

رصد لحظه ای شبکه برق منطقه ای خوزستان با باز دیدهای هوایی

اهواز- رحمان محمدی: مدیرعامل شرکت برق منطقه ای خوزستان، معاون هماهنگی انتقال توانیر و مدیرعامل شرکت توزیع نیروی برق اهواز از خطوط و پست های در معرض سیلاب برای سومین بار بازدید هوایی کردند. محمود دشت بزرگ، سید زمان حسینی و حسن کریمی به همراه معاونین شرکت از خطوط و پست های در معرض سیلاب با بالگرد شرکت توانیر بازدید کردند. در این بازدید از مسیرهای حمیدیه، پست ان، موسگرد و دشت های اطراف اهواز بازدید و آخرین تغییرات وضعیت پست ها و خطوط سیل زده مورد ارزیابی قرار گرفت.

بندرعباس- کیوان حسین پور: شرکت فولاد هرمزگان در همایش سراسری رضایت‌مندی مشتری به عنوان شرکت برتر انتخاب شد.

مهندس شکری‌زاده، مدیر فروش شرکت فولاد هرمزگان پس از دریافت لوح تقدیر این همایش در گفتگو با خبرنگار ایسنا گفت: در دنیای مدرن امروز و با وجود رقبای بسیار در عرصه تولید، برای تحقق اهداف یک سازمان تجاری و تولیدی و تلاوم حضور در عرصه تجارت، یکی از ارکان مهم در هر سازمان، مشتری مداری و کسب رضایت وی از محصول خریداری شده و خدمات دریافتی است از آن رو که بقای هر سازمان به مشتریان وی می باشد و هر مشتری راضی می‌تواند به عنوان یک منشا تبلیغ برای محصول آن سازمان به شمار رود از طرفی هزینه‌های جذب مشتریان جدید را نیز کاهش دهد و از سوی دیگر نیز با توجه به گسترده‌گی رقابت، همواره احتمال رویگردانی مشتریان وجود دارد بنابراین مشتریان وفادار

را می‌توان مهمترین سرمایه یک سازمان دانست. وی ادامه داد: کشف نیازها و خواسته‌های مشتریان و برآورده کردن آن یکی از اولویت‌های اصلی هر سازمان است بنابراین سازمان‌های پیشرو سعی می‌کنند تا با کسب مزیت‌های رقابتی سهم خود را از بازار افزایش داده و به تداوم بقای خود در بازار بپردازند. مشتری باید در قبال از دست دادن پول، بیشترین مطلوبیت را به دست آورد و خریدار در صورت عدم احسان دریافت حداکثر مطلوبیت ناشی از خرید محصول، خود را منویب دیده و اعتماد خود را از دست می‌دهد. مدیرفروش فولاد هرمزگان تاکید کرد: رویکرد «فروش» آغاز یک تعهد است» در تمامی عرصه شرکت‌های بزرگ جهان، رضایت مشتریان را راجع بر سود خود داشته و منافع خود را در راستای منافع مشتریان می بینند لذا یک سازمان باید به طور مستمر اقدام به پایش نظرات مشتریان و نظرسنجی از آن‌ها کند زیرا رضایت‌سنجی از مشتریان در علم بازاریابی فعالیتی است جهت ارزیابی عملکرد شرکت از طریق هم خول نمودن خواسته‌های مشتریان یا محصولی که سازمان به آنها ارائه می‌دهد به عبارت دیگر سازمان اندازه می‌گیرد چقدر فروش محصولات ارائه شده و با انتظارات و خواسته‌های مشتریان همخوانی داشته و رضایت آنها جلب شده است. وی ادامه داد: در زمینه بازاریابی و فروش محصولات فولادی ویژه فروش محصول



قم- مدیرعامل شرکت توزیع نیروی برق استان با اشاره به اینکه هم اکنون ۵ مگاوات تولید پراکنده برق در استان داریم ادامه داد: همچنین پروانه ۲۷۲ مگاوات نیروگاه تولید پراکنده برق صادر شده است.

مهندس مهدی آهنین پنجه در دیدار اعضای شورای هماهنگی مدیران صنعت آب و برق استان قم با دکتر علی لاریجانی رئیس مجلس شورای اسلامی ضمن ارائه گزارش عملکرد شرکت توزیع نیروی برق استان قم اظهار داشت: در سال

فولاد هرمزگان، شرکت برگزیده همایش سراسری رضایت‌مندی مشتری

فروش آغاز یک تعهد است



نیمه نهایی اسلب شیوه‌های فروش نیز به دلیل حفظ و خرید پایدار مشتریان لطف پذیرتر گشته و عمدتاً رویکرد طرفین بصورت مذاکرات توافقی از جمله انعقاد و عقد قراردادهای بلند مدت با مشتریان است. استراتژیک، ایجاد توافق نامه‌های دو طرفه بین تولید کننده و مصرف کنندگان واقعی محصول و یا روش‌های فروش اعتباری که استراتژی برده- برد طرفین را مد نظر قرار می‌دهد را بکار می‌گیرد. شکری‌زاده گفت: شرکت فولاد هرمزگان به عنوان پیشرفته ترین صنعت فولاد داخلی، با ایفای نقش راهبردی در توسعه صنعتی در منطقه جنوب کشور و با رویکرد توسعه پایدار به عنوان سازمانی سرآمد در صنعت فولاد نیز در این راستا قدم‌های زیادی را برداشته است و سعی شده است تا با اخذ گواهینامه‌ها و استانداردهای بین المللی، کیفیت خود را به سطح مطلوب جهانی ارتقا داده و از این طریق به عنوان یک برند خود را در سطح جهانی مطرح کند تا جایی که در سال‌های گذشته با توسعه بازاریابی خارجی جدید به رشد قابل توجهی در صادرات و فروش دست یابد. شناخت صحیح بازارهای هدف، تامین و تولید نختال‌های کیفی متناسب با نیاز مشتریان، چابکی عبارت دیگر سازمان اندازه می‌گیرد چقدر فروش محصولات ارائه شده و با انتظارات و خواسته‌های مشتریان همخوانی داشته و رضایت آنها جلب شده است. وی ادامه داد: در زمینه بازاریابی و فروش محصولات فولادی ویژه فروش محصول

اساس معیارهای تعالی سازمانی، شاخص‌ها و گردش کارهای عملیاتی، مجدداً مورد بازنگری قرار گرفت و در زمینه بهبود فرآیندهای فروش، معیار سنجش رضایت مشتریان مورد توجه ویژه واقع شد و با انجام اقدامات اصلاحی مطابق نظرات اخذ شده و سطح انتظارات مشتریان و ارائه بازخوردهای مورد نیاز به آن‌ها، گام‌های مهمی در راستای جلب رضایت مشتریان در شرکت برداشته شد. همچنین مطالعات، تحقیقات و شناسایی نیاز بازار در زمینه بررسی تقاضای مشتریان، منجر به تهیه بانک اطلاعاتی مشتریان و رقبای خارجی گردید که در تهیه و تدوین برنامه‌های بلند مدت فروش نقش به‌سزایی داشته است. شکری‌زاده اظهار داشت: از اهم اقدامات صورت گرفته در راستای جلب رضایت مشتریان می‌توان به، سنجش دوره‌ای رضایت آنها، ارائه بازخوردها و اقدامات اصلاحی به مشتریان، تعیین کلا مطابق نیاز آن‌ها و نوع کاربرد در محصول نهایی، ارائه تنوع در شرایط پرداخت، تحویل به موقع محصولات، پیوسته مکاتبه‌های ارتباطی با مشتریان اشاره نمود. تنوع در شرایط پرداخت، تخصیص اعتبارات مالی به مشتریان، انعقاد تفاهنامه‌های بلندمدت با مشتریان استراتژیک، کاهش زمان پذیرش مشتریان در کمتر از یک هفته کاری، تعریف پروژه به عنوان یکی از اولویت‌های مهم در تابلوی اهداف صورت گرفته در راستای رضایت مشتریان و پیگیری مستمر در جهت استقراری آن، تعریف پروژه سیستم پروفایل مشتریان جدید و باقی‌مانده از طریق وبسایت شرکت، حضور در نمایشگاه‌های داخلی و خارجی به منظور ارتباط موثر در جذب و پذیرش مشتریان، کاهش زمان پاسخگویی تجاری در کمتر از یک روز، کاهش زمان پاسخگویی و تعاملات با مشتریان در خصوص شکایات مطرح شده در واحد فروش کمتر از سه روز کاری، بهبود ارائه خدمات مشاوره تجاری، تعاملات ویژه با مشتریان در قالب بازدیدهای اداری، دعوت از مشتریان به شرکت، جلسات مشترک فی‌مابین و... نیز از جمله اقدامات اصلاحی صورت گرفته بر مبنای نظرسنجی انجام شده از مشتریان می‌باشد. مدیرفروش فولاد هرمزگان در پایان گفت: به طور کلی سیاست گذاری‌های مبتنی بر مشتری مداری و خط مشی و سیاست‌های دیگر مشتریان موجب شده است شرکت فولاد هرمزگان همواره فراتر از الزامات و استاندارد گام بردارد و نظرسنجی از مشتریان که در سال ۱۳۹۷ انجام شده است نشان می‌دهد که اقدامات صورت گرفته رضایت مشتریان را در پی داشته است و براینصت تا در سال‌های آتی نیز به این فعالیت تداوم بخشیم.

به کارگیری رویکردهای بهبود مستمر و استراتژی‌های توسعه بازار، در راستای جلب نظر مشتریان و ارائه محصولات مطابق استانداردهای روز، پدافهات و برنامه‌های خود را تهیه و تدوین نماید. بدین منظور، کسب حداکثر رضایت مشتریان خود را به عنوان یکی از اولویت‌های مهم در تابلوی اهداف صورت داده و سعی می‌کند تا به احای گوناگون از زمان دریافت درخواست از مشتریان تا زمان تحویل و حتی پس از آن حقوق مشتریان را مد نظر قرار دهد و در هر کجایی این زنجیره، حتمی‌القدر به نیازهای آن‌ها توجه کند. شکری‌زاده ادامه داد: در حال حاضر نیز تمامی واحدهای شرکت در کل فرآیند فولاد هرمزگان از جمله فروش و بازاریابی، استراتژی‌ها و اقدامات متعددی برای حفظ و افزایش رضایت مشتریان تعریف کرده و در حال اجرا دارند و در راس آن نیز واحد برنامه‌ریزی فروش و تحقیقات بازاریابی، با مشتریان و بازار ارتباط مستقیمی داشته و نیازسنجی و رسیدگی به شکایات مشتریان، سنجش رضایت مشتریان، دریافت بازخوردها از مشتریان و نیازهای آنی آن‌ها را در راستای سیاست گذاری‌های سازمان به منظور افزایش حداکثری رضایت مشتریان و رعایت حقوق آن‌ها در دستور کار داریه گفت: از طرف دیگر، نظام تولید و فروش بر پایه مشتری مداری تعریف شده و به پیش‌بینی و ایجاد واحدها و ساختارهایی متناسب با نیازهای مشتریان در این زنجیره پرداخته است. در این ارتباط، در سال جاری نیز بر

مدیرعامل شرکت توزیع نیروی برق استان قم:

پروانه ۳۷۲ مگاوات نیروگاه تولید پراکنده برق در استان قم صادر شد

مدیرعامل شرکت توزیع نیروی برق استان با اشاره به بهره برداری از ۵۰ مگاوات تولید پراکنده برق در استان اظهار داشت: همچنین پروانه ۳۷۲ مگاوات نیروگاه نیز صادر شده است. مهندس آهنین پنجه با اشاره به ابلاغ افزایش نرخ تعرفه اظهار داشت: سقف مصرف ۷۰۰ کیلووات در ماه برای آب و برق استان قم در سال ۱۳۹۷ تعیین شده است که این عدد برای ماه غیر گرم ۳۰۰ کیلووات است. وی با اشاره به اینکه به طور کلی ۷ درصد افزایش قیمت برای تعرفه‌ها در نظر گرفته شده است افزود: این مبلغ برای مشترکین بر مصرف ۱۶ درصد می‌باشد. مدیرعامل شرکت توزیع نیروی برق استان قم با بیان این مطلب که ۵۷ هزار مشترک در استان داریم ادامه داد: حدود ۱۲۰ هزار مشترک مشمول تعرفه‌های افزایشی می‌شوند. دکتر علی لاریجانی رئیس مجلس شورای اسلامی نیز در این دیدار اقدامات وزارت نیرو در استان قم را مثبت ارزیابی کرد و در ادامه بر لزوم رفع مشکلات صنعت آب برق در این استان تاکید کرد.

مدیر روابط عمومی و آموزش همگانی آبیای استان قم:

شبکه فاضلاب شهر قم مطابق با استاندارد اجرا شده است

هیچ مشکل خاصی انجام می‌شود، خاطرنشان کرد: متأسفانه در هنگام بارندگی خصوصاً زمانی که بارش با شدت زیاد و در مدت زمان کوتاه و به صورت رگبار اتفاق می‌افتد پس زدگی فاضلاب در بعضی مناطق مسکونی رخ می‌دهد. مدیر روابط عمومی و آموزش همگانی شرکت آب و فاضلاب استان قم با بیان اینکه این مشکل در مناطقی مانند شهرک قسم و مناسجر رخ می‌دهد، ایراز داشت: علت اصلی آن هدایت آب‌های سطحی به منهل‌های فاضلاب در حوزه تحت پوشش شبکه فاضلاب هنگام بارندگی به منظور کاهش گرفتگی معابر است. وی با اشاره به تذکرات فراوان و مراقبت‌های زیاد برای جلوگیری از هدایت آب‌های سطحی به منهل‌های فاضلاب تصریح کرد: متأسفانه در بارندگی‌های



ساختن‌ها به شبکه فاضلاب هدایت می‌شود که در این زمینه نیز باید برنامه‌ریزی لازم صورت گیرد.

اخیر مجدداً این کار تکرار شد و باعث پس زدگی فاضلاب در برخی از نقاط شهر شد. کریمانی بر لزوم تکمیل شبکه جمع‌آوری آب‌های سطحی توسط تأکید کرد و گفت: ضعف شبکه جمع‌آوری آب‌های سطحی در شهر قم در هنگام بارندگی‌های شدید مشهود است که باعث بروز مشکلاتی برای شهروندان می‌شود. وی اتمثال آب باران ساختمان‌ها به شبکه فاضلاب توسط مردم را از دیگر دلایل پس زدگی فاضلاب در هنگام بارندگی‌ها ذکر کرد و یادآور شد: با وجود اینکه دستورالعمل نصب تشعشعات فاضلاب شرکت آب و فاضلاب استان قم و میحت ۱۶ نظام مهندسی ساختمان مشترک را ملزم به جداسازی آب باران از شبکه فاضلاب و حفر چاه جنبی برای آب باران ساختمان می‌کند اما همچنان آب باران

با حضور مدیر کل آموزش شهری و شوراهای استانداردی به بهره برداری رسید

مخزن ۲هزار مترمکعبی، خط انتقال و ایستگاه پمپاژ قهجاورستان

اصفهان- مرادیان: معاون بهره برداری شرکت آب و فاضلاب استان اصفهان گفت: با در مدار قرار گرفتن ایستگاه پمپاژ و مخزن ۲ هزار متر مکعبی قهجاورستان آب شرب مشترکین با فشار یکسان به صورت پایدار تامین می‌شود



ناصر اکبری افزود: با اجرای این پروژه دو ایستگاه پمپاژ که به صورت مستقیم از خط انتقال ۱۵۰ مایلمتری شهرک بهار و خط ۲۰۰ قهجاورستان اب را در مدار بهره برداری قرار می‌داند حذف شدنندوی تصریح کرد: هم اکنون آب شرب قهجاورستان از شیرخانه پایگاه هشتم شکاری از طریق ۶ کیلومتر خط انتقال وارد مخزن ۲ هزار مترمکعبی می‌شود و سپس با فشار یکسان در ایستگاه پمپاژ بین مشترکین توزیع می‌شود. معاون بهره برداری شرکت آب و فاضلاب استان افزود: مسکن بهره‌رادر بالادست شهر قرار دارد که تا قبل از اجرایی این پروژه بعضی‌اقت فشار و قطعی اب در مواقع پیک مصرف مواجه بودند که این مشکل رفع شد. اکبری به چگونگی توزیع عادلانه آب پرداخت و بیان کرد: در ابتدای سال آینده با استقرار سیستم تله متری و تله کنترل در تاسیسات ابرسانی این منطقه آب با عادلانه میان بیش از ۳ هزار و ۳۰۰ مشترک در قهجاورستان توزیع می‌شود. وی اعلام کرد: اجرای این پروژه باهزینه‌ای بالغ بر ۲ میلیارد و ۲۸۰ میلیون تومان در دستور کار قرار گرفت. اکبری در پاسخ به اجرای شبکه فاضلاب در شهر قهجاورستان گفت: برآورد گردید اجرای شبکه فاضلاب در این منطقه به بیش از ۴۰ میلیارد تومان سرمایه‌تیاز است بر این اساس باید با سرمایه‌گذاری بخش خصوصی این پروژه عملیاتی شود.

کارکنان ورزش و جوانان چهارمحال و بختیاری یک روز حقوق خود را به سیل زدگان اهدا کردند

شهرکرد- مدیرکل ورزش و جوانان چهارمحال و بختیاری گفت: کارکنان ادارات ورزش و جوانان علاوه بر تهیه آب معدنی، مواد غذایی، پوشاک و لوازم بهداشتی، یک روز از حقوق خود را نیز به مردم استان های سیل زده تقدیم کردند.

حمید کریمی با اعلام این خبر، اظهار کرد: پیش از این نیز با همکاری هیات‌های ورزشی این استان، یک‌هزار دست پوشاک و لوازم مورد نیاز مناطق سیل زده خریداری شده است. وی افزود: ورزشکاران هیات‌های قایق‌رانی، کوهنوردی، روستایی‌عشایری، نجات غریق، پزشکی ورزشی، فوتسال و انومبیلرانی با لوازم تخصصی خودی از ابتدای بارش باران و وقوع سیلاب برای کمک‌رسانی عازم استان‌های سیل زده شدند. کریمی بیان کرد: همکاران هیات‌های مردم نهاد استان با مدیریت بحران و هلال احمر در شهرستان‌ها و جمع‌آوری کمک‌های مردمی از دیگر اقدامات جامعه ورزش و جوانان استان بوده است.

اخبار ایران

تردد بالغ بر ۱۱۵ هزار گردشگر نوروزی از مرز زمینی آستارا



رشت - علی حسینی: در ایام طرح نوروزی ۲۵ اسفند تا ۱۷ فروردین) بالغ بر ۱۱۵ هزار نفر مسافر از مرز زمینی آستارا تردد کرده‌اند که این آمار نسبت به مدت مشابه سال گذشته ۴۱.۵ درصد افزایش داشته رشد افزایش یافته است.

مهندس نازک کار، مدیر کل راهداری و حمل و نقل جاده‌ای استان گیلان با اعلام این خبر، افزود: در طرح نوروزی سالجاری تعداد ۱۱۵ هزار و ۷۶ مسافر نوروزی از مرز زمینی شهرستان آستارا تردد کرده‌اند که این آمار نسبت به مدت مشابه سال گذشته ۴۱.۵ درصد افزایش داشته است. وی طی این مدت ۵۸ هزار و ۷۷۱ نفر از مرز آستارا به کشور وارد و ۵۸ هزار و ۳۰۵ نفر از مرز خارج شدند که به ترتیب رشد ۲۷ درصدی در تردد ورودی به مرز آستارا و رشد ۳۶ درصدی در تردد خروجی از مرز آستارا را شاهد بودیم. این مقام مسئول سپس خاطر نشان نمود: ۴۴ هزار گردشگر خارجی از طریق مرز آستارا به کشور وارد و ۴۰ هزار و ۵۰۴ نفر گردشگر خارجی از طریق مرز آستارا از کشور خارج شده‌اند که تعداد گردشگر خارجی ورودی ۱۱۲ درصد افزایش و تعداد گردشگر خارجی خروجی ۱۰۹ درصد افزایش داشته است.

شهردار اصفهان:

تاب آور کردن شهرها بیمه دائمی برای جامعه است

اصفهان - مرادیان: شهردار اصفهان با اشاره به بلایای طبیعی ابتدای سال ۹۸ که بسیاری از شهرهای کشور را درگیر خود کرد، اظهار کرد: بارش‌های اامسال با تدبیر صحیح می‌توانست به نفع تمام بزرگ برای کشور تبدیل شود اما گاهی بی تدبیری و عدم پیش‌بینی اصولی کارها می‌تواند این نعمت بزرگ را به یک نقص تبدیل کند.

قدرت اله نوروزی در آیین تکریم و معارفه مدیرعامل سازمان عمران شهرداری و در گردهمایی پرسنل این سازمان با اشاره به لزوم تاب آوری شهرها، تصریح کرد: برخی عنوان می‌کنند چرا سخت‌گیری‌های بی‌مورد در خصوص اصول شهرسازی و تاب آوری کردن شهرها انجام می‌شود. در حالی‌که نتیجه این سخت‌گیری‌ها ممکن است ۲۰ تا ۵۰ سال آینده خود را نشان دهد. تاب آوری در صورتیکه به شکل صحیح اصولی رعایت شود می‌تواند بیمه دائمی برای جامعه و شهرها باشد. شهردار اصفهان اضافه کرد: مجموعه شهرداری اصفهان به سهم خود توانست به هنگام در و حساس ترین لحظه در خرم آباد حضور موثر پیدا کند. نیروهای آتش‌نشان، خدمات شهری و بخش‌های مختلف شهرداری اصفهان در این شهر با حضور خود به خوبی درخشیدند.

مدیرعامل عنوان کرد:

قراردادهای هیکو روی کاغذ مانده است

اراک- تهمنه دیباغی: مدیرعامل هیکو گفت: قراردادهای هیکو با سازمان راهداری و مدیریت بحران روی کاغذ مانده است.

غلامرضا صدقیان، با بیان اینکه بخشی از اهداف منظر برای شرکت هیکو در سال ۹۷ محقق نشد، افزود: در سال گذشته مشکلات در حوزه تامین مواد اولیه و قراردادهای بروز کرد که این امر باعث شد بخشی از اهداف شرکت محقق نشود. وی تصریح کرد: متأسفانه در سال گذشته قراردادهای سازمان راهداری و سازمان مدیریت بحران به دلیل عدم همراهی سازمان برنامه و بودجه علیرغم وجود مصوبه سه وزیر برای تولید ۲۴۰ دستگاه همچنان روی کاغذ باقی مانده است که در سال ۹۷ به عرصه تولید وارد نشد. صدقیان با بیان اینکه شرکت تولیدی مانند هیکو با قراردادهای ۵۰ دستگاهی با کمتر و بیشتر نمی‌تواند کار کند بلکه باید قراردادهای بزرگ در اختیار داشته باشد، گفت: خوشبختانه مدیریت ارشد استان به مانند همیشه پیگیر کار شرکت است و رایزنی لازم با سازمان مدیریت و برنامه‌ریزی کشور را دنبال می‌کند تا مشکل اجرایی شدن قراردادهای شرکت حل و فصل شود.

توسط مدیرکل دفتر مدیریت بحران و پدافند غیرعامل وزارت نیرو انجام شد:

قدر دانی از مدیر عامل برق منطقه ای خوزستان

اهواز- رحمان محمدی: مدیرکل دفتر مدیریت بحران و پدافند غیرعامل وزارت نیرو از مدیر عامل شرکت برق منطقه ای خوزستان برای اقدامات حفاظتی مناسب و دفع خطر سیلاب‌ها از شبکه برق استان، تشکر و قدردانی کرد.

مشم جعفرزاده که برای بررسی وضعیت شبکه برق خوزستان به استان سفر کرده بود از پست‌های در معرض سیلاب شرکت برق منطقه ای خوزستان بازدید کرد. وی در این بازدید اقدامات حفاظتی شرکت برق منطقه ای خوزستان را مناسب توصیف کرد و تلاش‌های صورت گرفته در پایداری شبکه برق را شایسته قدرانی دانست. مدیرکل دفتر مدیریت بحران و پدافند غیرعامل وزارت نیرو پایداری شبکه برق استان در این شرایط بحرانی را از کارنامه‌های درخشان وزارت نیرو توصیف کرد. محمود دشت بزرگ نیز در این نشست با تشریح اقدامات انجام گرفته، خسارت وارده به تجهیزات شرکت را تاکنون بیش از سه هزار میلیارد ریال اعلام کرد و خواستار پیگیری تمامی مالی برای جبران خسارت وارده و تجهیز شبکه شد. وی بیان اینکه آماده کردن شبکه برق جهت ورود به تابستان نیازمند تامین منابع مالی است از مدیرکل دفتر مدیریت بحران و پدافند غیرعامل وزارت نیرو درخواست کرد تا با پیگیری و تریسق منابع مالی خسارت وارده جبران، تا شبکه قبل از ورود به پیک تابستان ۹۸ آماده شود.